

# TÉCNICAS Y HABILIDADES PARA INCREMENTAR LAS VENTAS

Los ejecutivos de ventas, van a adquirir conocimientos sobre los procesos y técnicas de ventas, demostrando en acción el dominio de las técnicas y principios para incrementar las ventas.

## TEMARIO

- Objetivo del curso y expectativas.
- Perfil del vendedor exitoso.
- Introducción a las ventas exitosas en acción.
- Prospección.
- Acercamiento y contacto.
- Entrevista.
- Manejo de objeciones.
- Cierre.
- Servicio y seguimiento.

## BENEFICIOS



Satisfacer las necesidades de los clientes.



Atraer y conservar a los clientes.

**13 HORAS EN TOTAL.**  
**MODALIDAD PRESENCIAL O EN LÍNEA**

### COACH Pedro Báez Bejero



Más de 30 años de experiencia en capacitación y desarrollo de personal en las principales empresas del sector privado y público en México, EU, Ecuador y Guatemala. Así como en las Universidades de mayor prestigio en México, como la UIA, ITAM, ITESM, CIDE, entre otras.

### Contacto:

- @ [www.dynamicsmex.com](http://www.dynamicsmex.com)
- ☎ 55 5236 4731
- ✉ [contacto@dynamicsmex.com](mailto:contacto@dynamicsmex.com)

